

JD NHÂN VIÊN KINH DOANH & KINH DOANH DỰ ÁN

<p>Mô tả</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Tìm kiếm, duy trì và phát triển mạng lưới khách hàng và đối tác tiềm năng thuộc lĩnh vực công ty kinh doanh (trực tiếp hoặc gián tiếp). • Giới thiệu, tư vấn và thuyết phục các khách hàng sử dụng sản phẩm/dịch vụ của doanh nghiệp. • Trực tiếp thực hiện, đốc thúc thực hiện hợp đồng, bao gồm các thủ tục giao hàng, xuất hoá đơn, cùng khách hàng kiểm tra chất lượng sản phẩm giao. • Giải quyết các vấn đề và phàn nàn của khách hàng để đảm bảo độ hài lòng, tin cậy của khách theo đúng quy trình. • Báo cáo lên các cấp quản lý về nhu cầu, vấn đề, mối quan tâm của khách hàng; hoạt động của đối thủ cạnh tranh và tiềm năng trong việc phát triển kinh doanh sản phẩm/dịch vụ. • Báo cáo tình hình kế hoạch, Thực hiện, kết quả công việc đang Thực hiện và công việc sắp tới định kỳ hoặc khi có yêu cầu. • Phải bảo mật thông tin nội bộ, thông tin về giá cả, thông tin công việc đang phụ trách cho người ngoài, đồng nghiệp không liên quan đến công việc. • Quản lý, trình ký, sắp xếp, lưu trữ các giấy tờ, hồ sơ liên quan đến công việc ở bộ phận TBPS. • Thực hiện công việc khác do cấp trên yêu cầu <p><u>Yêu cầu khác (nếu có) cho NVKD Dự án:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Bóc tách khối lượng, chỉnh sửa bản vẽ so với Thực tế (nếu có), thống kê vật tư các bản vẽ, tư vấn kỹ thuật cho Khách hàng khi cần.
<p>Yêu cầu</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Trình độ học vấn/ chuyên môn: Tốt nghiệp Trung cấp/Cao đẳng/Đại học chuyên ngành cơ khí - ngành điện - ngành xây dựng... • Trình độ ngoại ngữ/tin học: Vi tính văn phòng, phần mềm chuyên ngành thiết kế điện, phần mềm Thiết kế chuyên ngành cơ khí, • Kỹ năng: Kỹ năng giao tiếp tốt, làm việc độc lập, phối hợp nhóm tốt và khả năng chịu áp lực cao • Độ tuổi: Từ 21 tuổi trở lên • Tính cách/ Phong cách: Thân thiện, chăm chỉ, cẩn thận, thật thà và chủ động trong công việc

Quyền lợi	<ul style="list-style-type: none"> Mức lương cơ bản: 7.000.000 VNĐ –10.000.000 VNĐ, hoa hồng bán hàng từ 1 – 3 % tùy tính chất hàng hoá, tổng thu nhập từ 15.000.000 VNĐ đến 30.000.000 VNĐ Môi trường làm việc năng động, thân thiện, chuyên nghiệp Thời gian làm việc từ 08h00 đến 17h00, thứ Hai đến thứ Sáu hàng tuần, thứ Bảy làm việc từ 08h00-12h00 Bảo hiểm y tế & xã hội (sau ký hợp đồng lao động chính thức). Thưởng lễ, tết: Giỗ tổ Hùng Vương 10/3, 30/4 & 1/5, 2/9, tết DL, tết Nguyên Đán và các thưởng khác theo quy định công ty. Hỗ trợ điện thoại di động theo quy định công ty. Du lịch công ty: 01 lần năm. Khám sức khỏe định kỳ: 1 lần/ năm. Xét lương theo năng lực: 1 lần/năm. Ngày nghỉ theo Luật lao động và theo chính sách Công ty. Phụ cấp khác: Phụ cấp ăn trưa 25.000d-30.000d/bữa; phụ cấp đi lại...
Hồ sơ yêu cầu	<ul style="list-style-type: none"> Sơ yếu lý lịch Bằng cấp liên quan CV cá nhân cơ bản Gửi CV ứng tuyển về: ad@shizu.vn hoặc SĐT: 0904.11.07.81 (Ms Hằng), hoặc 0918.604.803 (Ms Thương)

Địa chỉ làm việc các khu vực:

CÔNG TY TNHH SX – TM – DV SHIZU

Địa chỉ xuất hóa đơn: B1-1.14 KDC Vĩnh Phú 4, Khu phố Hòa Long, Phường Vĩnh Phú, TP Thuận An, Bình Dương.

Địa chỉ hoạt động (Xưởng sản xuất & kho tổng) : 114A Ấp 3, xã Nhị Bình, Huyện Hóc Môn, TP Hồ Chí Minh

Chi nhánh 1: Số 102 ngõ 649 Lĩnh Nam – Thanh Trì – Hoàng Mai – Hà Nội

Chi nhánh 2: KCN VSIP Quảng Trị, TT Diên Sanh, Hải Lăng, Quảng Trị.

Website: www.shizu.com.vn / www.shizu.vn / www.phongsachcongnghiep.com / www.cleanroomvietnam.com

Lĩnh vực – Ngành nghề: Sản xuất & kinh doanh các sản phẩm thiết bị phòng sạch, vật tư tiêu hao phòng sạch.